

Depuis 40 ans, Led techno est un "fournisseur de solutions" ambitieux pour les laboratoires du Benelux, spécialisé dans les laboratoires microbiologiques. Nous sommes des experts en équipement, milieux de culture, petrifilm, verrerie, plastiques, équipements de protection individuelle et projets d'automatisation complets.

Chez Led techno, l'accent est mis sur la qualité, le savoir-faire, la flexibilité et l'orientation client.
Nous nous soucions de nos clients !

Afin de garantir un service client de haute qualité, nous comptons chaque jour sur l'expertise de nos collaborateurs, notre capital humain le plus précieux.

Leur bien-être et leur développement sont d'une grande importance pour nous. Chez Led techno, nous nous soucions de nos employés. **Nous nous soucions de nos employés !**

Pour agrandir notre équipe sympathique, nous recherchons :

Account Manager (H-F-X)

Que ferez-vous?

- En tant que account manager, vous êtes responsable de la région Wallonie et Bruxelles. Vos clients sont principalement des laboratoires et des institutions de recherche.
- Vous analysez les besoins de vos clients et vous vous préparez de manière proactive à proposer des solutions pour répondre à leurs problématiques.
- Votre savoir-faire et votre connaissance de notre gamme de produits vous permettent de répondre de manière infaillible aux besoins de vos clients.
- Vous rendez visite aux clients nouveaux ainsi que des clients existants.
- Après votre visite, l'équipe de support commercial apporte un soutien pour la rédaction des devis et la communication avec les fournisseurs afin de trouver ensemble les meilleures solutions.
- Vous êtes en fait le visage de notre entreprise auprès du client ! En cas de questions ou de problèmes, vous serez leur point de contact.

Que recherchons-nous?

- Vous avez une connaissance des produits et des processus de fonctionnement des laboratoires (microbiologiques alimentaires).
- Vous êtes curieux et vous vous tenez vous informé des dernières innovations et évolutions du secteur.
- Vous avez l'esprit d'entreprise et d'équipe et vous cherchez à obtenir des résultats.
- Vous êtes proactif et d'orientation solution pour le client.
- Vous avez de préférence une expérience commerciale dans l'environnement B2B et dans la vente aux institutions de la connaissance.
- Vous avez un niveau d'études supérieures.
- Vous êtes communicatif et parlez couramment le français, le néerlandais et l'anglais, tant à l'oral qu'à l'écrit.

Que proposons-nous?

- En plus d'un contrat de travail à temps plein avec un salaire compétitif et des avantages extralégaux, vous pouvez compter sur un poste captivant avec de la variété et des défis, au sein d'une entreprise en croissance à l'atmosphère familiale. Nous investissons volontiers dans nos employés et vous pouvez donc bénéficier de formations adéquates.

Nous nous soucions de nos employés !

Vous souhaitez devenir notre collègue ?

Alors envoyez rapidement votre CV petra.simons@ledtechno.be!

Votre candidature sera traitée de manière confidentielle.