

Account Manager

Regio West-Nederland

Amsterdam - Rotterdam

32 - 40 uur

HBO+ niveau

Innovatieve oplossingen bedenken voor klanten in de microbiologie sector, dat is waar wij voor staan. Jij ook?

Ben je een sales professional? Ben je resultaatgericht en stressbestendig? Heb jij de knowhow om samen met de microbiologische laboratoria in Nederland oplossingen te ontwikkelen? Dan is deze baan iets voor jou!

Hoe ziet de functie van Account Manager eruit?

Jij bent verantwoordelijk voor je eigen regio. Jij bezoekt nieuwe en bestaande klanten. Je analyseert de behoeften van je klant en bereid je proactief voor op het aanbieden van oplossingen voor vraagstukken van je klant. Je klanten zijn voornamelijk laboratoria en kennisinstellingen. Je knowhow en je kennis van ons productengamma zorgt ervoor dat je feilloos op de behoeften van je klant kan inspelen. Na je bezoek word je door het sales support team verder ondersteunt om offertes op te stellen en leveranciers te benaderen en om samen te zoeken naar de beste oplossingen. Jij bent daadwerkelijk het gezicht van ons bedrijf bij de klant, en bij eventuele vragen en problemen ben jij ook hun aanspreekpunt.

Wat vragen wij?

- Je hebt een ruime commerciële ervaring in de B2B-omgeving, kennis van aanbestedingen en verkoop aan kennisinstellingen.
- Je hebt product- en proceskennis van de werking van (microbiologische voedings-) laboratoria, dit is een vereiste.
- Je bent proactief en oplossingsgericht voor de klant.
- Je bent nieuwsgierig en blijft graag op de hoogte van de nieuwste innovaties en ontwikkelingen binnen de sector.
- Je bent ondernemend en teamgericht en gaat voor resultaat.
- Je hebt hbo+ werk- en denkniveau.
- Je bent communicatief en beheerst zowel de Nederlandse als Engelse taal in woord en geschrift.

Wat bieden wij?

Je gaat werken bij een dynamische en groeiend familiebedrijf: 'Led techno' dat al meer dan 35 jaar 'solutions provider' is voor laboratoria. Voor ons is duurzaamheid een vanzelfsprekendheid. Wij geven je kansen om op de hoogte te blijven van de nieuwste technieken en je krijgt mogelijkheden om je verder te ontwikkelen. Samen met 25 collega's zet je je elke dag weer in voor de klant. Je krijgt hiervoor een uitgebreid salarispakket, aangevuld met bedrijfswagen, laptop, iPad en telefoon. Een contract voor vaste dienst is mogelijk binnen een korte termijn.

Solliciteren

Voldoe je aan de bovenstaande eisen? Dan ben jij de perfecte kandidaat. Mail naar peter.vaneylen@ledtechno.nl

Publicatiedatum: 24/02/2020